

PROGRAMMA

festival del fundraising

18° EDIZIONE - 9. 10. 11 GIUGNO 2025 - RICCIONE

Il Festival del Fundraising è quel posto dove fare veramente networking e tornare a mettere te al centro, la tua crescita professionale, la tua passione per le Buone Cause. Tre giorni di formazione pratica, intensa, interattiva. Durante le quali riempire il blocco note di appunti, idee, frasi da incorniciare. **Il programma è Work in Progress: siamo al lavoro, giorno dopo giorno, per creare il programma più costruttivo possibile e scegliere ogni speaker con tanta cura.** **PROGRAMMA AGGIORNATO AL 20 FEBBRAIO 2025.**

LUNEDÌ

WELCOME ACCOGLIENZA - Ti diamo il benvenuto alla 18° edizione! Ritira il tuo **BADGE** al Welcome Desk, consulta il **PROGRAMMA** e scegli le sessioni che fanno per te, componi la tua **WELCOME BAG**

SALA POLISSENA A
SPECIAL CLASS **Jacopo Perfetti**
Aumenta di 5X la tua velocità nel fundraising grazie all'IA Generativa
Esperto di Intelligenza Artificiale Generativa, Creatività e Innovazione Digitale

FREE WALKING TOUR Una passeggiata in piccoli gruppi lungo le vie del Palarciccione insieme ai nostri Tour Heroes: scopri come orientarti al Festival del Fundraising e inizia subito a conoscere nuovi partecipanti.

SESSIONE MATRICOLE Sei al tuo primo Festival del Fundraising? Non lo affrontare da solo! Il momento unico e divertente di networking per connetterti con professionisti che fanno il tuo stesso lavoro. E poi fermati al Social Lunch con noi! **4° PIANO | OPEN SPACE**

TAGLIO DEL NASTRO Non mancare al momento esclusivo di inizio insieme al presidente del Festival del Fundraising: l'inaugurazione dell'area dedicata ai migliori espositori del nonprofit italiano e internazionale, e la presentazione delle offerte di lavoro e stage a cui puoi già candidarti. **3° PIANO | AREA NETWORKING E JOB BOARD**

IL CAFFÈ TE LO OFFRIAMO NOI! Lo spazio in cui si fanno più contatti di fronte al caffè più amato dagli italiani... **3° PIANO | AREA NETWORKING**

LUNCH TALK Hai voglia di una pausa pranzo fuori dal comune? Unisciti al **LUNCH TALK**, una sessione imperdibile in pausa pranzo con un **light lunch** e il panorama mozzafiato della Terrazza del Palarciccione. In quest'ora ti aspettano: 30 minuti di vera ispirazione, 15 minuti di Q&A per soddisfare ogni curiosità, e infine 15 minuti di networking per scambiare idee... il tutto mentre gusti il tuo pranzo. Zero tempo perso, solo un'occasione perfetta per imparare e mangiare in relax. PS: i posti sono limitati, quindi chi prima arriva... :)

MAINSTAGE - PLENARIA DI APERTURA

Il fundraising visto dall'occhio del marketing

Provocatorio e controintuitivo: l'icona del marketing moderno

SETH GODIN

apre la 18° edizione del Festival del Fundraising!

ARENA Il posto dove smettere di pensare "abbiamo sempre fatto così!": vieni a vedere le demo di nuovi prodotti e servizi per la tua nonprofit

MAINSTAGE FUNDRAISING IDEA CHALLENGE 5° EDIZIONE 6 idee brillanti di fundraising rubate da tutto il mondo! Conduce Patrice Simonnet , Emanuele Bombardi , Claudia Costa ...e altri 4 speaker in arrivo!	SALA POLISSENA A PARTE 1 Come migliorare la Donor Experience? Con l'intelligenza artificiale! Josh Hirsch	SALA POLISSENA B Lezioni di fundraising imperdibili dall'anno elettorale più importante della storia Jakob Ohlsson	SALA CINEMA 1 I Fondamentali: Corporate fundraising Come si costruiscono partnership con le aziende nel 2025 Giovanna Bonora	SALA CINEMA 2 Come costruire un programma di acquisizione donatori online DA ZERO La tua bussola in un mercato digitale pieno di squali Davide Arosio, Jacopo Zurlo	SALA VIOLANTE Connessioni emotive: ottimizzare le campagne di fundraising con il neuromarketing Mariano Diotto	SALA COSTANZA Quanti soldi hai lasciato sul tavolo quest'anno? Come creare un programma di middle donor fundraising di successo Jeff Schreifels	SALA GINEVRA Il metodo delle 3C per gestire un NO! La competenza personale da sviluppare per eccellere nel fundraising Terenzio Traisci	OPEN SPACE Sessione in arrivo	HUB 1 DataBase Hub Il posto dove scegliere il tuo database. Prova la serie di demo interattive per trovare il database che fa per te	P. TURISMO P. TERRA Leader's Program Sessione a cura di Antonio Schirone DataProsper	P. TURISMO 1° PIANO Match Gift = Chiedi 1, Raccogli 2 Raddoppia l'impatto del tuo fundraising Iole Ciliberto	P. TURISMO TEATRO Senti chi parla! Laboratorio di Public Speaking per il fundraising Antonella Brogi, Enzo Passaro
SALA POLISSENA A PARTE 2 Come migliorare la Donor Experience? Con l'intelligenza artificiale! Josh Hirsch	SALA POLISSENA B A ogni donatore il suo "GRAZIE" Consigli imperdibili per aumentare le tue donazioni a suon di "grazie" Lynne Wester	SALA CINEMA 1 Raccogli oltre 4 milioni dal tuo CdA Crea l'evento esclusivo che nessuno può ignorare Giorgio Castoldi	SALA CINEMA 2 La verità è che non gli piaci abbastanza (al tuo target) Occhio! Giò Fumagalli, Michele Messina	SALA COSTANZA Da donatore one-off a regolare: in 5 step! Impara da Netflix e Spotify a costruire un programma di donatori regolari di successo Dana Snyder	SALA GINEVRA Social Bonus: spendi 100K, recuperi fino al 65% Alleggerisci le tue spese, e usa quei fondi per potenziare i tuoi progetti! Silvia Gualdani	OPEN SPACE Sessione in arrivo	HUB 1 Demo di Banana con Micael Mercurio	P. TURISMO 1° PIANO Cosa chiedere, prima di chiedere una grande donazione Le domande che ti aiutano a raccogliere meglio Chiara Blasi				

ITALIAN FUNDRAISING AWARD 2025 Il primo e più importante premio del nonprofit dedicato ai professionisti e alle professioniste del fundraising

mi Casa es tu Casa LA FIESTA DI BENVENUTO CON CENA MESSICANA
Olé! La cena di benvenuto è la serata più caldante del Festival del Fundraising 2025: dopo una prima giornata a parlare di strategie, raccolte fondi e idee geniali, la terrazza panoramica del Palarciccione sarà pronta a trasformarsi in un'esplosione di colori, profumi e musiche latine. Vogliamo offrirvi una serata in cui lasciare fuori lo stress e farvi sentire semplicemente a casa — non una casa qualsiasi, ma una in cui si respira il calore dell'accoglienza e l'energia della comunità. E quale modo migliore se non con una fiesta messicana?
Realizzata insieme a **Robin** - Creative Partner della serata
INCLUSA NEL TICKET LEVEL UP E NEL TICKET GOLD

MARTEDÌ

MAINSTAGE GenZ e Fundraising: rendi virale la tua causa tra i giovani! Il prete youtuber da 200K follower ti svela come aprire porte della GenZ. Spoiler? Smetti di annoiarli! Alberto Ravagnani	SALA POLISSENA A Da donatore one-off a regolare: in 5 Step! Impara da Netflix e Spotify a costruire un programma di donatori regolari di successo Dana Snyder	SALA POLISSENA B Il mailing PRE-middle Per un aumento delle tue donazioni a basso budget Elisabetta Gasperini, Barbara Mazzon	SALA CINEMA 1 Le giornate della C-SR La nuova era della C-SR * Oltre la C di Corporate: Comunità, Cultura, Cittadinanza attiva... Verso una nuova era della CSR Paolo Iabichino, Roberto Olivi	SALA CINEMA 2 FUNDRAISING per la CULTURA Marianna Martinoni, Terenzio 243 membri da 23 nazioni. Come raccogliere fondi da DONATORI INTERNAZIONALI Il caso del Rossini Opera Festival Stefano Murciano	SALA VIOLANTE Sessione con speaker internazionale	SALA COSTANZA Non si tratta SOLO di soldi I 7 pilastri di un programma di grandi donazioni di successo Jeff Schreifels	SALA GINEVRA Sessione in arrivo sulla CSR - Champions Social Responsibility a cura di Benedetto Di Blasi e Luca Palmas	OPEN SPACE Lead generation: la Guida Francescana scaricata da +12.000 persone in un anno. Il caso di Francescani per la Vita Marco Vitale Acquisire nuovi donatori in un'emergenza lunga un anno. Il caso di CESVI Michele Messina	HUB 1 Sessione in arrivo sulla CSR - Champions Social Responsibility a cura di Benedetto Di Blasi e Luca Palmas	P. TURISMO P. TERRA Da Facebook a TikTok, passando per Instagram: impara a comunicare bene la tua causa sul social media Mario Fluret, Alice Russell	P. TURISMO 1° PIANO Come raccogliere 100.000€ in più da chi è già donatore regolare Guida pratica per ottimizzare la tua raccolta fondi Lara Alisio, Elena Erizi	P. TURISMO TEATRO piccole nonprofit Come scrivere la mission e il caso per la raccolta fondi senza impazzire 6 mesi Valerio Melandri
MAINSTAGE La passione per la causa non ti paga le bollette! Una voce controcorrente e autorevole, ti insegna ad avere consapevolezza del tuo valore nel lavoro Annalisa Monfreda	SALA POLISSENA A Video & IA: il futuro del fundraising? Sfrutta il potere dei video generati con l'IA per raccogliere più fondi Saleem Tejani	SALA POLISSENA B Sessione in arrivo sui volontari a cura di Direct Channel	SALA CINEMA 1 Le giornate della C-SR Sessioni in arrivo sulla CSR - Corporate Social Responsibility	SALA CINEMA 2 FUNDRAISING per la CULTURA Raccogliere GRANDI DONAZIONI per la cultura. Il caso del Piccolo Teatro di Milano - Teatro d'Europa Alessandro Barchini, Dalla LEAD GENERATION alla CONVERSIONE Il caso del FAI - Fondo Ambiente Italiano Claudia Covelli	SALA VIOLANTE Scopri come integrare WhatsApp Business con il tuo CRM per creare campagne più efficaci e rafforzare le relazioni con i tuoi donatori Marco Cecchini	SALA COSTANZA Almeno 500 donatori regolari in un mese a costo zero? Con il Pop-Up è possibile! Gunes Ebcim	SALA GINEVRA IA per l'impatto Sociale a cura di EY Foundation	OPEN SPACE POV: hai trovato il giusto mix tra engagement e fundraising su TikTok Il caso di WWF Italia Marcia Fachin Missione GivingTuesday: trasformare un obiettivo ambizioso in una campagna di successo in sole 72 ore Il caso di SOS MEDITERRANEE Greta Granzini	HUB 1 Tassi di apertura delle tue email più alti? Come emozionare e convertire più donatori con le email scritte da ChatGPT Veronica Caiazza	P. TURISMO P. TERRA Fasi, scelte e metodo per realizzare un evento di raccolta fondi di successo Charity dinner, Christmas gala, tornei sportivi... come creare esperienze memorabili Federico Palazzotto	P. TURISMO 1° PIANO Riattivare i donatori dormienti: e se bastasse dire grazie? Riaccendi la passione dei donatori che hanno smesso di donare Laura Salvatore	P. TURISMO TEATRO piccole nonprofit Come coinvolgere il tuo consiglio di amministrazione, il tuo team e i tuoi volontari. Tutti a bordo! Valerio Melandri

ARENA Il posto dove smettere di pensare "abbiamo sempre fatto così!": vieni a vedere le demo di nuovi prodotti e servizi per la tua nonprofit. A cura di Being

MAINSTAGE Diciamo chiaramente come stanno le cose! Una conversazione intima con Vera Gheno , per capire come cambiare il mondo, una parola alla volta	SALA POLISSENA A Sessione con speaker internazionale	SALA POLISSENA B La Gen Z è 10 volte più propensa a donare! Come conquistare i tuoi donatori del futuro Marcia Stepanek	SALA CINEMA 1 Le giornate della C-SR Sessioni in arrivo sulla CSR - Corporate Social Responsibility	SALA CINEMA 2 FUNDRAISING per la CULTURA COMMUNITY FUNDRAISING per la cultura: trasforma i tuoi spettatori in veri e propri donatori Il caso dell'Orchestra Sinfonica di Milano Alberto Castelli OLTRE LA SPONSORSHIP: nuovi modi per coinvolgere le aziende nella cultura. Il caso di Opera di Santa Croce Caterina Barboni	SALA VIOLANTE Il fundraising che non c'è Scopri tutte le opportunità di raccolta fondi che ti stai perdendo (e come evitare che accada) Sebastiano Moneta, Ilaria Oliverio, Francesca Tripicchio	SALA COSTANZA Lezioni di fundraising imperdibili dall'anno elettorale più importante della storia Jakob Ohlsson	SALA GINEVRA La creatività me la fa il computer di mio cugino L'IA può essere creativa? Sergio Spaccavento	OPEN SPACE Speech in arrivo sul digital fundraising... Lead generation: la Guida Francescana scaricata da +12.000 persone in un anno Il caso di Francescani per la Vita Marco Vitale	HUB 1 Il ChatBot per la tua raccolta fondi online L'intelligenza Artificiale che migliora l'interazione con i tuoi donatori e aumenta le tue donazioni Luana Nozzetti	P. TURISMO P. TERRA Bilancio sociale? Mmm... Fai sul serio con la Valutazione d'impatto! Il segreto per dare slancio alla tua raccolta fondi da aziende e istituzioni Alessandra La Palombara	P. TURISMO 1° PIANO Sessione in arrivo sul donor journey	P. TURISMO TEATRO piccole nonprofit Come applicare i tre grandi pilastri della raccolta fondi nella tua nonprofit Stefano Mallatti
--	--	--	--	---	---	---	--	--	--	--	--	--

LUNCH TALK Hai voglia di una pausa pranzo fuori dal comune? Unisciti al LUNCH TALK, una sessione imperdibile in pausa pranzo con un light lunch e il panorama mozzafiato della Terrazza del Palarciccione. In quest'ora ti aspettano: 30 minuti di vera ispirazione, 15 minuti di Q&A per soddisfare ogni curiosità, e infine 15 minuti di networking per scambiare idee... il tutto mentre gusti il tuo pranzo. Zero tempo perso, solo un'occasione perfetta per imparare e mangiare in relax. PS: i posti sono limitati, quindi chi prima arriva... :)

MAINSTAGE Storytelling autentico: come coinvolgere migliaia di persone nella tua missione L'esperienza di Still I Rise Nicolò Govoni, Giulia Cicoli	SALA POLISSENA A Come trattenerli chi dona per la 1° volta Trasforma il primo "sì" in un'azione duratura Lynne Wester	SALA POLISSENA B Come fare in modo che i lasciti rappresentino oltre il 60% della tua raccolta fondi? Come acquisire nuovi contatti interessati a fare un lascito David Crossland	SALA CINEMA 1 Le giornate della C-SR Sessioni in arrivo sulla CSR - Corporate Social Responsibility	SALA CINEMA 2 FUNDRAISING per la CULTURA MEGAMUSEO: il fundraising per costruire una visione "da grandi" Il caso del Museo della Ceramica di Savona Alberto Cuticcia Il fundraising per la cultura basato sul DATL Come Chatwork House sta utilizzando le informazioni sui visitatori per raccogliere \$7 milioni Sarah Horner, Valentino de Sabato	SALA VIOLANTE Perché scalare a mani nude la piramide del Fundraising, quando puoi usare l'ascensore? Fai del brand il tuo miglior alleato Laura Cicciocciopi, Fabio Lamberti	SALA COSTANZA AI per il fundraising Come utilizzare l'Analisi del Sentiment per aumentare il coinvolgimento dei tuoi donatori Josh Hirsch	SALA GINEVRA Come raccogliere 100.000€ in più da chi è già donatore regolare Guida pratica per ottimizzare la tua raccolta fondi Lara Alisio, Elena Erizi	OPEN SPACE Thank You Page: come renderla una miniera d'oro Il caso di Animal Equality Giò Fumagalli TikTok: "solo balletti" o reale opportunità per ingaggiare i donatori? Il caso del WWF Italia Marcia Fachin	HUB 1 Sessione in arrivo sui volontari a cura di Emergency	P. TURISMO P. TERRA Come fare SLIDE come convincono i donatori Come trasformare freddi dati in storie vive che catturano l'attenzione e toccano il cuore Elena Bobbola, Marie Louise Denti	P. TURISMO 1° PIANO I Fondamentali: Lasciti solidali Come si costruiscono partnership con le aziende nel 2025 Giovanna Bonora	P. TURISMO TEATRO piccole nonprofit Come scegliere gli strumenti della raccolta fondi più giusti per la tua nonprofit Stefano Mallatti
--	--	--	--	---	---	--	--	---	---	---	--	--

EXPERIENCE WORKSHOP ...quando le idee non nascono (solo) in aula!
Puoi scegliere tra: impastare piadine mentre scopri il valore della tradizione, recitare su un palco per allenare la tua presenza scenica, camminare in un luogo che racconta il nonprofit meglio di qualsiasi manuale, esperienze guidate da esperti, workshop sul campo, attività pratiche che ti fanno vedere le cose da una prospettiva nuova. Scegli l'esperienza che ti incuriosisce di più, lasciati sorprendere e connettiti con le idee (e le persone) in un modo che non avevi ancora immaginato. **Perché: alcune idee non si ascoltano, si vivono.**
PRESENTAZIONE UFFICIALE: 2 APRILE

UNO SPETTACOLO CON VERA GHENO
C'è uno spettacolo in arrivo. Un incontro nuovo, tra ispirazione, tra parole e persone. Quello che possiamo già dirti è che sarà un momento speciale, in collaborazione con il Comune di Riccione, per far incontrare la città e la comunità dei fundraiser. **Ingresso gratuito.** A presto per più informazioni...

MERCOLEDÌ

SALA POLISSENA A AI per il fundraising Come utilizzare l'Analisi del Sentiment per aumentare il coinvolgimento dei tuoi donatori Josh Hirsch	SALA POLISSENA B Personal branding per fundraiser La tua storia personale conta. Raccontala, Dana Snyder	SALA CINEMA 1 Le giornate della C-SR Sessioni in arrivo sulla CSR - Corporate Social Responsibility	SALA CINEMA 2 Match Gift = Chiedi 1, Raccogli 2 Raddoppia l'impatto del tuo fundraising Iole Ciliberto	SALA VIOLANTE Sessione in arrivo a cura di Polyedros	SALA COSTANZA Come fare in modo che i lasciti rappresentino oltre il 60% della tua raccolta fondi? Come acquisire nuovi contatti interessati a fare un lascito David Crossland	SALA GINEVRA Riattivare i donatori dormienti: e se bastasse dire grazie? Riaccendi la passione dei donatori che hanno smesso di donare Laura Salvatore	OPEN SPACE Sessione a cura di Laura Lugli e Luciano Zanin sulla consulenza nel fundraising	HUB 1 Fasi, scelte e metodo per realizzare un evento di raccolta fondi di successo Christmas gala, charity dinner, tornei sportivi... come creare esperienze memorabili Federico Palazzotto	P. TURISMO P. TERRA Raccogli oltre 4 milioni dal tuo CdA Crea l'evento esclusivo che nessuno può ignorare Giorgio Castoldi	P. TURISMO 1° PIANO Cosa chiedere, prima di chiedere una grande donazione Le domande che ti aiutano a raccogliere meglio Chiara Blasi	P. TURISMO TEATRO Da Facebook a TikTok, passando per Instagram: impara a comunicare bene la tua causa sul social media Mario Fluret, Alice Russell
---	---	--	---	---	---	---	---	--	---	--	--

ARENA Il posto dove smettere di pensare "abbiamo sempre fatto così!": vieni a vedere le demo di nuovi prodotti e servizi per la tua nonprofit

SALA POLISSENA A La Gen Z è 10 volte più propensa a donare! Come conquistare i tuoi donatori del futuro Marcia Stepanek	SALA POLISSENA B Almeno 500 donatori regolari in un mese a costo zero? Con il Pop-Up è possibile! Gunes Ebcim	SALA CINEMA 1 Le giornate della C-SR Sessioni in arrivo sulla CSR - Corporate Social Responsibility	SALA CINEMA 2 A ogni donatore il suo "GRAZIE" Consigli imperdibili per aumentare le tue donazioni a suon di "grazie" Lynne Wester	SALA VIOLANTE Sessione in arrivo a cura di Asset	SALA COSTANZA Video & IA: il futuro del fundraising? Sfrutta il potere dei video generati con l'IA per raccogliere più fondi Saleem Tejani	SALA GINEVRA Il metodo delle 3C per gestire un NO! La competenza personale da sviluppare per eccellere nel fundraising Terenzio Traisci	OPEN SPACE Sessione in arrivo sul donor journey	HUB 1 Il mailing PRE-middle Per un aumento delle tue donazioni a basso budget Elisabetta Gasperini, Barbara Mazzon	P. TURISMO P. TERRA Come costruire un programma di acquisizione donatori online DA ZERO La tua bussola in un mercato digitale pieno di squali Davide Arosio, Jacopo Zurlo	P. TURISMO 1° PIANO I Fondamentali: Lasciti solidali Costruisci da zero la tua campagna lasciti Stefano Mallatti	P. TURISMO TEATRO Tassi di apertura delle tue email più alti? Come emozionare e convertire più donatori con le email scritte da ChatGPT Veronica Caiazza
---	---	--	--	---	---	---	---	--	--	---	---

LUNCH TALK Hai voglia di una pausa pranzo fuori dal comune? Unisciti al LUNCH TALK, una sessione imperdibile in pausa pranzo con un light lunch e il panorama mozzafiato della Terrazza del Palarciccione. In quest'ora ti aspettano: 30 minuti di vera ispirazione, 15 minuti di Q&A per soddisfare ogni curiosità, e infine 15 minuti di networking per scambiare idee... il tutto mentre gusti il tuo pranzo. Zero tempo perso, solo un'occasione perfetta per imparare e mangiare in relax. PS: i posti sono limitati, quindi chi prima arriva... :)

Intelligenza Alternativa PARTE 1 **Il futuro è nelle nostre mani** Le "nostre" nonprofit come risposta alternativa ai problemi che ci sono nel mondo...
Simonetta Gola, Emergency
Daniela Fatarella, Save the Children
Rossano Bartoli e **Francesca Donnarumma**, Lega del Filo d'Oro

Meglio veri che perfetti PARTE 2 Il fundraising cresce con l'autenticità, non con la perfezione. La verità come risposta all'Intelligenza Artificiale.
Enrico Galiano scrittore e insegnante